



—  
**LICENCE  
PRO**

—  
**NIV. 6**

—  
**Édition  
2019/2020**

# Technico-commercial(e) en Vente de Solutions Durables

*Le métier : Chargé d'affaires junior, Technico-commercial*

Dans un contexte de croissance urbaine et de renforcement des exigences environnementales, les métiers de service à l'environnement sont au cœur des équilibres territoriaux. À ce titre, le technico-commercial participe à la prospection, à la construction, à la mise en œuvre et au développement d'une offre de services, dans le souci constant de répondre au besoin de son client.

Aussi, pendant votre formation, vous assurerez les missions suivantes :

- > Analyse de marché
- > Élaboration d'un plan commercial
- > Présentation et suivi de l'offre

FD00016

L'ensemble des formations du Campus est ouvert aux femmes et aux hommes.

campus  
**VEOLIA**

## Programme

### **Stratégies de développement commercial dans un contexte de développement durable (133h) :**

Contexte de la vente de solutions durables • Analyse de marché • Analyse et étude des spécificités secteurs et du concept de solution durable • Élaboration d'un plan d'actions commerciales • Mise en œuvre des actions de prospection.

### **Étude, construction et négociation d'une solution durable (149h) :**

Méthodologie de conduite de projets commerciaux • Ingénierie financière • Solution environnementale et sociale, conforme aux réglementations, cas d'applications • Présenter et argumenter une proposition commerciale • Négocier, conclure et contractualiser.

### **Le développement d'une relation partenariale, créatrice de valeur (98h) :**

Typologies clients • Outils de la relation client • Savoir-faire relationnel • Anglaises professionnel.

### **Projet tutoré, mémoire et modules à finalité professionnelle (130h)**

*Pendant votre formation et dans le cadre d'un contrat de travail en alternance, vous serez guidé et accompagné par un maître d'apprentissage/tuteur et une équipe pédagogique.*

## Prérequis

Être titulaire d'un Baccalauréat +2/3 technique ou commercial.

## Modalités pratiques

La formation est accessible en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation et prévoit votre rémunération par l'entreprise.

Elle se déroule sur un an en alternance, 60% du temps en entreprise, 40% en formation en partenariat avec l'Université de Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines (550 heures de formation soit 19 semaines).

## Modalités de recrutement

- > Un recrutement sur un poste en alternance dans une entreprise de services à l'environnement. Postulez en ligne sur [www.veolia.com/fr/carrieres](http://www.veolia.com/fr/carrieres)
- > Une validation académique sur la base d'un dossier de candidature à retirer sur [www.campus.veolia.fr](http://www.campus.veolia.fr) et à envoyer par mail à [lpvsd.campusve@veolia.com](mailto:lpvsd.campusve@veolia.com).

## Lieux de formation

- > Campus Veolia Seine & Nord, CFA Institut de l'Environnement Urbain  
• Jouy-le-Moutier (95) • Tél. : +33 - 1 34 32 78 00



- > I.U.T de Mantes-la-Jolie (78)

Formation certifiante, inscrite au Répertoire national des certifications professionnelles et éligible au financement du compte personnel de formation.

**Vous souhaitez obtenir plus d'informations sur  
le Campus ou le CFA d'accueil, consultez notre site internet :**  
[www.campus.veolia.fr](http://www.campus.veolia.fr)

